



Berner
Fachhochschule



Erfolgreich verkaufen in der Melk- und Hoftechnik

Dieser lebendige und humorvolle Intensivkurs mit praktischen Übungen hilft Ihnen, Ihre Ergebnisse im Verkauf zu verbessern.

Das Verkaufsgespräch ist natürlich nicht nur auf den Abschluss beschränkt. Wenn Sie wichtige Geschäfte abwickeln und Erfolgchancen im Verkauf steigern wollen, zeigt Ihnen dieses Seminar, wie Sie sich unter Einbezug der Verkaufspsychologie von der Konkurrenz abheben.

SLV-Weiterbildungskurs / 1 Tag
Freitag, 30. Oktober 2026 | 8.30 – 17.00 Uhr
Melkforum | Rütli 5
3052 Zollikofen

► Hochschule für Agrar-, Forst- und Lebensmittelwissenschaften HAFL

Erfolgreich verkaufen: Melk- und Hoftechnik

Themen

- das Verkaufsgespräch, Verkaufstechniken und Verkaufspsychologie
- konkrete Werkzeuge für professionelles Auftreten – am Telefon wie auch im direkten Kundenkontakt
- Preise erfolgreich verteidigen und Marge sichern
- das Gelernte im Verkaufsalltag anwenden und umsetzen

Zielgruppe

Servicetechniker*innen und Unterhaltspersonen stärken in diesem Tagesseminar ihre Kommunikationskompetenz. Der Austausch unter den Teilnehmenden fördert zusätzlich den Praxistransfer – und macht die Weiterbildung zu einem motivierenden Erlebnis.

Teilnehmer*innen

Die Teilnehmerzahl ist auf 14 Personen beschränkt.

Mit der Kursteilnahme erfolgt die Verlängerung des Fähigkeitsausweises SLV für Melkmaschinenkontrolleurinnen und -kontrolleure.

Referent

Michael Berndonner, Swiss Institute für Training und Coaching

Anmeldeschluss

10. Oktober 2026

Kursleitung

Andreas Niederhäuser, Leiter Melkforum, BFH-HAFL

Kurskosten

Mitglieder SLV CHF 460.– Nichtmitglieder CHF 540.–



Verbindliche Anmeldung unter www.melkforum.ch

